

## BÁO CÁO

### Tình hình hoạt động kinh doanh năm 2025 và Kế hoạch hoạt động kinh doanh năm 2026 của Công ty cổ phần Công trình giao thông Sài Gòn (Phục vụ Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026)

Căn cứ nghị quyết Đại hội đồng cổ đông thường niên Công ty cổ phần Công trình giao thông Sài Gòn số 01/2025/NQ-ĐHĐCĐ-CTGTSG ngày 25/4/2025;

Căn cứ tình hình thực hiện nhiệm vụ sản xuất kinh doanh năm 2025 của Công ty Cổ phần Công trình giao thông Sài Gòn;

Công ty cổ phần Công trình giao thông Sài Gòn báo cáo tình hình hoạt động kinh doanh năm 2025, Kế hoạch hoạt động kinh doanh năm 2026 như sau:

#### A. TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG KINH DOANH NĂM 2025:

##### I. Kết quả sản xuất kinh doanh năm 2025:

##### 1. Kết quả ước thực hiện các chỉ tiêu tài chính - sản xuất kinh doanh:

Căn cứ chỉ tiêu doanh thu, kết quả thực hiện các chỉ tiêu tài chính năm 2025 của Công ty như sau:

Đơn vị: tỷ đồng

TT	Chỉ tiêu	Kế hoạch năm 2025	Thực hiện năm 2025 (ước tính)	Tỷ lệ hoàn thành (%)
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)=(4)/(3)
1	Doanh thu	1.010,000	2.471,863	244,74%
2	Lợi nhuận (sau thuế)	23,806	45,601	191,55%
3	Cổ tức (% x VDL)	7,0%	12,0%	171,43%

(Ghi chú: Theo số liệu BCTC hợp nhất năm 2025 đã kiểm toán)

(\*) cổ tức dự kiến năm 2025 trình ĐHĐCĐ

##### 2. Phân tích, đánh giá tình hình sản xuất kinh doanh và kết quả đạt được:

Năm 2025, Công ty đã nỗ lực hoàn thành vượt mức các chỉ tiêu theo kế hoạch đề ra. Cụ thể như sau:

##### 2.1. Về các chỉ tiêu tài chính:

##### a. Doanh thu:

Tập thể lãnh đạo và người lao động Công ty đã nỗ lực hết mình trong sản xuất kinh doanh để hoàn thành tốt nhiệm vụ được giao. Doanh thu đạt được trong năm 2025 là 2.471,8 tỷ đồng, đạt tỷ lệ 244,74% so với kế hoạch được Đại hội đồng cổ đông giao năm 2025.

**b. Lợi nhuận sau thuế:** Công trình kinh doanh phải giảm giá sâu để trúng thầu khi thị trường có sự cạnh tranh gay gắt, các nhà thầu giảm giá gói thầu cao; vật tư khan hiếm, liên tục biến động làm tăng chi phí đầu vào (đá, cát). Tuy nhiên, Công ty đã nỗ lực tăng doanh thu công trình kinh doanh, được Chủ đầu tư bổ sung vốn các hợp đồng quản lý bảo trì đường bộ, chủ động tiết giảm chi phí để đạt được lợi nhuận 45,601 tỷ đồng, đạt 191,55% so với kế hoạch năm 2025, tỷ lệ lợi nhuận/doanh thu thực hiện năm 2025 đạt 1,84%.

**c. Nộp thuế, ngân sách nhà nước:** Công ty nộp ngân sách Nhà nước theo quy định.

## **2.2 Nhận xét, đánh giá chung:**

**a. Lĩnh vực cung cấp dịch vụ quản lý, bảo trì kết cấu hạ tầng giao thông đường bộ:**

### **\* Những mặt làm được:**

Công ty đã chủ động thực hiện tốt công tác quản lý, bảo trì kết cấu hạ tầng giao thông đường bộ theo các hợp đồng đã ký kết, hoàn thành tốt các khối lượng được Chủ đầu tư giao. Năm 2025, Công ty được Chủ đầu tư bổ sung vốn trên địa bàn Thành phố Hồ Chí Minh và khu vực tỉnh Bình Dương cũ giúp doanh thu lĩnh vực này tăng cao.

Công tác tuần tra, dặm vá ổ gà, đảm bảo an toàn giao thông được Công ty thực hiện tốt. Cùng với việc quan tâm đầu tư thiết bị xe máy hiện đại, phù hợp với đặc điểm tình hình giao thông của Thành phố nên đảm bảo các tuyến đường luôn sạch đẹp và vệ sinh môi trường.

### **\* Về những khó khăn và hạn chế:**

Công ty đã ứng vốn thi công trước phần khối lượng phát sinh ngoài hợp đồng nhằm đảm bảo an toàn giao thông kịp thời nhưng Chủ đầu tư thanh toán chậm, kéo dài thời gian thu hồi vốn của Công ty; chi phí vận chuyển vật liệu được Chủ đầu tư thanh toán thấp hơn nhiều so với thực tế làm ảnh hưởng đến chỉ tiêu lợi nhuận Công ty.

Một số công tác duy tu, bảo dưỡng chủ đầu tư thanh toán theo đơn giá xây dựng cơ bản chưa phù hợp với chi phí thực tế.

## **b. Lĩnh vực thực hiện công trình kinh doanh:**

### **\* Những mặt làm được:**

Chính phủ tiếp tục đẩy mạnh giải ngân đầu tư công tạo điều kiện thuận lợi cho tăng trưởng doanh thu công trình kinh doanh trong năm.

Công ty tham gia đấu thầu, ký kết nhiều hợp đồng công trình sản xuất kinh doanh có giá trị lớn. Triển khai thi công các công trình đảm bảo tiến độ, đạt chất lượng và được các Chủ đầu tư đánh giá cao.

Công ty tham gia đấu thầu thực hiện nhiều công trình cào bóc tái sinh nguội mặt đường góp phần khai thác nguồn lực thiết bị xe máy sẵn có.

Bên cạnh đó, các đơn vị nỗ lực thực hiện công tác thanh quyết toán ghi nhận giá trị doanh thu lớn trong năm.

**\* Về những khó khăn và hạn chế:**

Nguồn vật liệu cung cấp cho công trình khan hiếm, giá cả vật tư tăng cao (đá, cát, bê tông nhựa) dẫn đến không có vật tư để triển khai thi công một số công trình.

Nhiều công trình vướng mặt bằng thi công chưa triển khai thi công, dừng thi công dẫn đến bị động trong công tác triển khai thi công một số công trình chưa đạt tiến độ như kỳ vọng.

Nghị quyết 198/2025/QH15 đã được Quốc hội thông qua ngày 17 tháng 5 năm 2025 về một số cơ chế, chính sách đặc biệt phát triển kinh tế tư nhân nên Công ty không trực tiếp tham gia đấu thầu thi công được các gói thầu sử dụng ngân sách nhà nước có giá trị dưới 20 tỷ đồng làm sụt giảm doanh thu.

**c. Lĩnh vực sản xuất, kinh doanh VLXD:**

**\* Những mặt làm được:**

Lĩnh vực sản xuất bê tông nhựa nóng, nhũ tương nhựa tiếp tục giúp Công ty chủ động đáp ứng tốt nhu cầu cho các công trình nội bộ, kể cả trong thời điểm khan hiếm vật tư trên thị trường.

Công tác sản xuất VLXD góp phần hoàn thành đạt chất lượng, tiến độ các công trình trọng điểm của Thành phố và cung ứng kịp thời cho nhu cầu sửa chữa thường xuyên, công tác đảm bảo giao thông đường bộ thuộc lĩnh vực cung ứng sản phẩm, dịch vụ công ích.

Bên cạnh đó, Công ty còn tăng cường bán VLXD ra bên ngoài, góp phần tăng doanh thu, lợi nhuận từ lĩnh vực này vượt kế hoạch đề ra năm 2025.

**\* Về những khó khăn và hạn chế:**

Giá vật liệu đầu vào như cát, đá liên tục biến động theo chiều hướng tăng khiến cho việc sản xuất gặp nhiều khó khăn; chi phí vận chuyển bê tông nhựa nóng tăng trong khi chi phí vận chuyển Chủ đầu tư thanh toán thấp; sự cạnh tranh gay gắt trên thị trường sản xuất cung ứng bê tông nhựa nóng đã làm doanh thu lĩnh vực này bị sụt giảm đáng kể.

Dây chuyền sản xuất bê tông nhựa nóng đã được công ty đầu tư đã lâu, sử dụng công nghệ lạc hậu, chi phí sản xuất lớn nên hiệu quả sản xuất chưa cao làm giảm tính cạnh tranh của doanh nghiệp. Quý 4/2025, Công ty đã thực hiện đầu tư dây chuyền sản xuất bê tông mới, dự kiến đưa vào hoạt động từ đầu năm 2026.

**d. Hoạt động đầu tư:**

### **\* Những mặt làm được:**

Công ty tiếp tục đẩy mạnh công tác đầu tư xe máy, thiết bị phục vụ thi công với mục đích nâng cao năng lực hoạt động sản xuất, thực hiện các biện pháp cơ giới hóa trong sản xuất nhằm đáp ứng nhu cầu vệ sinh môi trường, làm sạch đường phố, tăng mỹ quan đô thị, đảm bảo an toàn trong giao thông và đảm bảo an toàn trong lao động.

Năm 2025, Công ty hoàn thành đầu tư 17 xe máy, thiết bị góp phần tăng cường cơ giới hoá, kịp thời phục vụ các công trình thi công Công ty.

Đã hoàn thành dự án “Đầu tư dây chuyền sản xuất Bê tông nhựa nóng 240 tấn/giờ thay thế dây chuyền cũ” và đang chạy thử đưa vào sử dụng.

Đang tiếp tục triển khai đầu tư xe cào bóc mặt đường W150F, W200F; xe sơn đường, xe xóa vạch sơn đường; đầu tư các xe đầu kéo, xe tải, xe trải bê tông nhựa, ... để phục vụ sản xuất kinh doanh.

## **II. Công tác lao động – tiền lương:**

### **1. Công tác lao động:**

Công ty đã luôn quan tâm đến việc nâng cao đời sống vật chất, tinh thần cho người lao động. Thực hiện đầy đủ các chế độ chính sách, thực hiện trích nộp BHXH, BHYT, BHTN cho người lao động đảm bảo đầy đủ, kịp thời theo đúng quy định của Nhà nước.

### **2. Công tác pháp chế + an toàn lao động:**

Công ty đặc biệt chú trọng đến việc đảm bảo an toàn lao động cho người lao động, trang bị đầy đủ và đúng chế độ các trang bị bảo hộ lao động, cấp phát bồi dưỡng độc hại cho công nhân lao động. Đồng thời công ty đã mua bảo hiểm an toàn cá nhân cho toàn bộ người lao động.

Công ty thường xuyên tổ chức kiểm tra an toàn vệ sinh lao động ở các đơn vị thi công.

Đảm bảo bảo vệ trật tự, an ninh, phòng cháy chữa cháy tại các văn phòng, kho bãi công ty thực hiện tốt, không để xảy ra sự cố trong năm 2025.

## **B. PHƯƠNG HƯỚNG SẢN XUẤT, KINH DOANH NĂM 2026:**

### **I. Đánh giá tình hình năm 2026:**

#### **1. Thuận lợi:**

- Trong năm 2026 mở ra nhiều thuận lợi và cơ hội để công ty đón nhận. Thành phố Hồ Chí Minh tiếp tục thực hiện các Chương trình đột phá, nhiệm vụ phát triển Thành phố Hồ Chí Minh đến năm 2030, tầm nhìn đến năm 2045; Chính phủ tiếp tục đẩy mạnh giải ngân đầu tư công; thực hiện Nghị quyết 98/2023/QH15 về thí điểm một số cơ chế, chính sách đặc thù phát triển Thành phố Hồ Chí Minh; nguồn vốn đầu tư cho phát triển hạ tầng đa dạng và phân bổ nhiều chủ đầu tư.

- Trong những năm qua, Công ty tiếp tục triển khai thi công các công trình đảm bảo tiến độ, chất lượng, mỹ quan đô thị được các Chủ đầu tư đánh giá cao và ngày càng nâng cao uy tín của Công ty trên thị trường Thành phố Hồ Chí Minh và các tỉnh lân cận. Đây là một thuận lợi giúp công ty tìm kiếm thêm nhiều công trình thi công trong năm 2026 và các năm tiếp theo.

- Việc thay đổi địa giới hành chính khi sáp nhập tỉnh Bình Dương (cũ) và Bà Rịa – Vũng Tàu (cũ) vào Thành phố giúp không gian đô thị được mở rộng, nhu cầu kết nối hạ tầng tăng lên mở ra nhiều cơ hội cho công ty trong lĩnh vực xây dựng cầu, đường bộ, hạ tầng giao thông.

- Các hợp đồng cung cấp dịch vụ quản lý, bảo trì kết cấu hạ tầng giao thông đường bộ giai đoạn 2025-2027 giúp Công ty ghi nhận doanh thu năm 2026.

- Một số hợp đồng chuyển tiếp công trình kinh doanh sang năm 2026 giúp Công ty chủ động thực hiện để ghi nhận doanh thu năm 2026.

## **2. Khó khăn:**

Bên cạnh những thuận lợi trên, hiện nay có những khó khăn mà công ty đã, đang và sẽ gặp phải như sau:

- Tình hình chính trị thế giới đang bất ổn, có nhiều biến động làm vận tải toàn cầu bị gián đoạn, nguồn cung giảm, giá vật tư dầu, nhựa đặc biến động theo chiều hướng tăng làm tăng chi phí, giảm lợi nhuận.

- Nguồn vốn các hợp đồng cung cấp dịch vụ quản lý, bảo trì kết cấu hạ tầng giao thông đường bộ năm 2026 bị giảm do: Giá trị vốn giao năm 2026 giảm do tiết kiệm 10% để cải cách tiền lương và 10% an sinh xã hội theo NQ số 245/2025/QH15; giá trị hợp đồng gói thầu Trung tâm Thủ Đức cũ dự kiến giảm vốn do bàn giao tài sản về các phường theo Quyết định số 684/QĐ-SXD-BTKT ngày 13/02/2026.

- Thị trường cạnh tranh ngày càng gay gắt, các nhà thầu có tỷ lệ giảm giá gói thầu cao nên Công ty gặp nhiều khó khăn trong việc tìm kiếm công trình thi công.

- Chi phí vận chuyển bê tông nhựa nóng tăng, trạm sản xuất cự ly xa công trình trong khi chi phí vận chuyển Chủ đầu tư thanh toán thấp.

## **II. Phương hướng sản xuất, kinh doanh năm 2026:**

Từ kết quả sản xuất kinh doanh đạt được trong năm 2025 và dự báo tình hình trong năm 2026, Công ty cổ phần Công trình giao thông Sài Gòn xây dựng phương hướng sản xuất, kinh doanh năm 2026 như sau:

### **1. Mục tiêu:**

- Hoàn thành các chỉ tiêu tài chính năm 2026 được Đại hội đồng cổ đông giao.
- Bảo toàn và phát triển nguồn vốn của doanh nghiệp.
- Giữ vững thương hiệu, đảm bảo sự ổn định trong hoạt động sản xuất kinh doanh và phát triển bền vững.
- Khai thác có hiệu quả hệ thống xe máy thiết bị sẵn có của Công ty. Đầu tư các dự án có hiệu quả.

- Chăm lo, nâng cao chất lượng cuộc sống cho người lao động; thực hiện tốt các chính sách, chế độ đối với người lao động, đảm bảo thu nhập người lao động.

## **2. Các giải pháp thực hiện nhiệm vụ cụ thể:**

### **a. Lĩnh vực cung cấp dịch vụ quản lý, bảo trì kết cấu hạ tầng giao thông đường bộ:**

- Thực hiện hoàn thành đảm bảo chất lượng, tiến độ khối lượng năm 2026 được Chủ đầu tư giao của các hợp đồng Cung cấp dịch vụ quản lý, bảo trì kết cấu hạ tầng giao thông đường bộ.

- Chủ động kết nối, tiếp cận, tham gia duy tu đường bộ, xây dựng hạ tầng kỹ thuật, thoát nước trên địa bàn Tp.HCM và các tỉnh lân cận.

- Tăng cường công tác tuần tra, kiểm tra hệ thống giao thông đường bộ trên địa bàn Công ty được giao quản lý, đảm bảo phát hiện và báo cáo kịp thời, chính xác các sự cố xảy ra trên đường, nhanh chóng khắc phục các sự cố để đảm bảo ATGT. Tập trung công tác vệ sinh mặt đường, cơ giới hóa hiện đại hóa việc thi công.

- Nhanh công tác lập hồ sơ hoàn công, thanh quyết toán để sớm thu hồi vốn cho Công ty và đáp ứng tiến độ giải ngân của Chủ đầu tư.

- Nghiên cứu áp dụng khoa học, công nghệ, vật liệu mới vào trong công tác quản lý, bảo dưỡng hệ thống đường bộ nhằm đáp ứng yêu cầu ngày càng cao trong thời kỳ mới.

### **b. Công trình kinh doanh:**

- Giữ vững thương hiệu Công ty, quan tâm khai thác thị trường các chủ đầu tư có vốn ngoài ngân sách, các đơn vị đầu tư hạ tầng Thành phố Hồ Chí Minh và các tỉnh lân cận;

- Khai thác lĩnh vực công trình đường thủy; Tiếp tục tham gia lĩnh vực công trình cầu, chiếu sáng, cây xanh ...

- Nâng cao năng lực, kinh nghiệm của Công ty để sẵn sàng tham gia các dự án đầu tư quy mô lớn, phức tạp.

- Tăng cường công tác tiếp thị, xây dựng thương hiệu.

- Nghiên cứu xây dựng các cơ chế quản lý tài chính phù hợp để hỗ trợ và nâng cao hiệu quả kinh doanh của các xí nghiệp nói riêng và toàn Công ty nói chung.

- Phát huy vai trò, trách nhiệm của các cá nhân đứng đầu các đơn vị trực thuộc trong công tác tìm kiếm, triển khai thi công công trình.

- Tham gia đấu thầu và thi công các công trình điện lực, viễn thông, cấp nước để tăng năng lực kinh nghiệm thi công cho lĩnh vực này.

- Đẩy nhanh tiến độ, đảm bảo chất lượng thi công, tập trung công tác nghiệm thu, thanh quyết toán khối lượng đã thi công hoàn thành nhằm ghi nhận doanh thu và thu hồi vốn.

**c. Kinh doanh VLXD:**

- Thực hiện tốt công tác sản xuất, cung cấp bê tông nhựa, nhũ tương nhựa phục vụ công tác thi công nội bộ.

- Các đơn vị sản xuất tăng cường tìm kiếm thêm thị trường, đối tác; bố trí nhân sự quản lý, tiếp thị có năng lực.

- Khai thác có hiệu quả trạm sản xuất bê tông nhựa công suất 320T/h mới đầu tư; Chú trọng công tác đảm bảo và nâng cao chất lượng sản phẩm; Xây dựng cơ cấu giá thành hợp lý nhằm tăng sức cạnh tranh.

**d. Kinh doanh, khai thác hệ thống xe máy thiết bị:**

- Thực hiện tốt công tác quản lý, bảo dưỡng hệ thống xe máy thiết bị.

- Điều phối xe máy, thiết bị đảm bảo nhu cầu sản xuất kinh doanh của công ty. Đồng thời mở rộng thị trường cho thuê bên ngoài.

- Khai thác xe máy, thiết bị sẵn có một cách hiệu quả nhất.

**e. Về công tác lao động tiền lương, phát triển nguồn nhân lực:**

- Cố gắng chăm lo, nâng cao thu nhập người lao động, thực hiện tốt các chính sách, chế độ đối với người lao động.

- Nghiên cứu xây dựng chính sách để thu hút nguồn nhân lực có chuyên môn cao và kế hoạch đào tạo cán bộ tại chỗ để sẵn sàng đảm nhận mọi công trình theo nhu cầu của Công ty không những trong năm 2026 mà cho cả trong dài hạn, đặc biệt là chỉ huy trưởng công trình.

- Tổ chức lớp đào tạo nhằm nâng cao trình độ nhân sự, xây dựng đội ngũ nhân sự chất lượng cao.

**f. Công tác an toàn lao động, an ninh trật tự:**

- Đảm bảo an toàn cho người lao động, trang bị đầy đủ và đúng chế độ các trang bị bảo hộ lao động. Thường xuyên tổ chức kiểm tra an toàn vệ sinh lao động ở công trường các đơn vị thi công.

- Đảm bảo an toàn giao thông, bố trí rào chắn, biển báo, người hướng dẫn giao thông ... đầy đủ trong suốt quá trình thi công.

- Đảm bảo trật tự, an ninh, phòng cháy chữa cháy tại các văn phòng, kho bãi Công ty, không để xảy ra sự cố mất an ninh, cháy nổ.

**g. Về công tác đầu tư xe máy, thiết bị:**

- Chú trọng việc đầu tư xe máy thiết bị phục vụ thi công, với mục đích nâng cao năng lực hoạt động sản xuất, thực hiện các biện pháp cơ giới hóa trong sản xuất, nhằm đáp ứng các nhu cầu vệ sinh môi trường, làm sạch đường phố, đảm bảo an toàn trong giao thông và mỹ quan đô thị, góp phần tăng doanh thu, bảo toàn vốn...

- Đẩy nhanh công tác đầu tư các máy móc, thiết bị công nghệ cao như máy cào bóc mặt đường mới W150F, W200F sớm đưa vào hoạt động.

- Thường xuyên rà soát hệ thống xe máy thiết bị, thực hiện thanh lý các thiết bị xe máy đã hư hỏng nặng, đã hoàn tất trích khấu hao, sử dụng không hiệu quả đồng thời sẽ nghiên cứu đầu tư mới các xe máy thiết bị chuyên dùng phục vụ cho công tác thi công, nhằm tăng cường năng lực và mở rộng thị trường kinh doanh (xe đào, xe lu, xe thảm BTN, xe tải, xe sơn đường ...)

### 3. Các chỉ tiêu doanh thu, tài chính năm 2026:

Đơn vị: tỷ đồng

TT	Chỉ tiêu	Kế hoạch năm 2025	Kế hoạch năm 2026	Tỷ lệ Kế hoạch 2026/ Kế hoạch 2025 (%)
	(1)	(2)	(3)	(4)=(3)/(2)
1	Doanh thu	1.010,000	1.111,000	110,00%
2	Lợi nhuận (sau thuế)	23,806	26,281	110,40%
3	Cổ tức (% x VDL)	7,0%	7,7%	110,00%

(Ghi chú: Lợi nhuận sau thuế đã trích quỹ KHCVN)

#### Giải trình về các chỉ tiêu:

- Đối với chỉ tiêu doanh thu 1.111,00 tỷ đồng năm 2026 được xây dựng trên quy mô nguồn vốn và dự báo tình hình kinh tế xã hội năm 2026. Cụ thể:

+ Đối với lĩnh vực cung cấp dịch vụ quản lý, bảo trì kết cấu hạ tầng giao thông đường bộ: Trong năm 2026 thực hiện hợp đồng giai đoạn 2025-2027 với giá trị thấp hơn năm 2025; Doanh thu lĩnh vực này giảm bởi chủ trương UBND Thành phố Hồ Chí Minh về phân cấp một số tuyến cho phường, xã quản lý; chủ trương tiết kiệm 10% để cải cách tiền lương và 10% an sinh xã hội theo NQ số 245/2025/QH15; Chi phí vật tư đầu vào tăng, chi phí vận chuyển cao trong khi chủ đầu tư thanh toán thấp hơn.

+ Trong lĩnh vực công trình kinh doanh: Thị trường có sự cạnh tranh gay gắt, các nhà thầu giảm giá gói thầu cao nên việc tìm kiếm công trình thi công ngày càng khó khăn. Nhiều công trình vướng mặt bằng, khan hiếm vật liệu (cát, đá ...) nên chưa triển khai thi công được hoặc thi công chậm. Tuy nhiên Công ty cố gắng thực hiện hoàn thành kế hoạch đề ra.

+ Đối với lĩnh vực kinh doanh VLXD: Hiện nay thị trường kinh doanh VLXD có sự cạnh tranh của nhiều nhà sản xuất, giá vật tư đầu vào (dầu, nhựa đặc, cát, đá ...) biến động theo chiều hướng tăng do bất ổn chính trị thế giới. Bên cạnh sản xuất VLXD phục vụ cho thi công nội bộ, Công ty còn tăng cường bán ra bên ngoài nhằm tăng doanh thu từ lĩnh vực này.

- Về chỉ tiêu lợi nhuận sau thuế năm 2026: Được xây dựng theo dự báo tình hình sản xuất kinh doanh cho năm 2026. Công ty phấn đấu mức lợi nhuận sau thuế năm 2026 ước đạt 26,281 tỷ đồng.

- Về mức chi trả cổ tức: Tùy thuộc kết quả kinh doanh năm 2026, Công ty Cổ phần Công trình Giao thông Sài Gòn sẽ cố gắng đảm bảo tỷ lệ chi trả cổ tức không thấp hơn 7,7%/vốn điều lệ của Công ty.

Trên đây là kết quả sản xuất kinh doanh năm 2025 và phương hướng kế hoạch sản xuất kinh doanh năm 2026 của Công ty Cổ phần Công trình giao thông Sài Gòn.

Trân trọng./.

**Nơi nhận:**

- Hội đồng quản trị;
- Ban Tổng Giám đốc;
- Ban Kiểm soát;
- Các phòng ban;
- Lưu: VT.



**Hoàng Anh Giao**

